

## WIR SUCHEN DICH!

Die Insirion GmbH ist ein innovatives und aufstrebendes IT-Dienstleistungsunternehmen. Seit vielen Jahren beraten und unterstützen wir unsere Kunden erfolgreich dabei, vorhandene Arbeitsprozesse zu digitalisieren, Vorgänge zu automatisieren und komplexe Softwareprojekte umzusetzen.

### Account Manager IT (w/m/d) – Remote

#### WAS WIR DIR BIETEN:

- ❖ 4-Tage-Woche (32h) für eine sehr gute Work-Life-Balance
- ❖ Flexibles Arbeiten im Büro oder im Home-Office (100% remote möglich)
- ❖ Vertrauensarbeitszeit
- ❖ Überdurchschnittliche Vollzeit-Bezahlung und modernstes Equipment
- ❖ Abwechslungsreiche und spannende Projekte mit state-of-the-art-Technologien

#### WAS DEINE AUFGABEN SIND:

- ❖ Du repräsentierst Insirion als Ansprechpartner für Projekte und übernimmst den Vertrieb unserer Dienstleistungen
- ❖ Du bist im offenen Austausch mit den Kunden bezüglich Anforderungserhebung, Kostenberechnung, Angebotserstellung und Betreuung
- ❖ Neukundenakquise und Bestandskundenpflege

#### WAS DU MITBRINGST:

- ❖ Mehrere Jahre Erfahrung im Vertrieb bzw. im Projektmanagement innerhalb des IT-Sektors
- ❖ Verständnis für IT (Fachbegriffe, Rollen, Anforderungen)
- ❖ Offenheit und Lust darauf, mit anderen Menschen ins Gespräch zu gehen und sie von uns und unserem Mehrwert zu überzeugen
- ❖ Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- ❖ Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands sowie die Fähigkeit selbstorganisiert und gut strukturiert zu arbeiten

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit kurzem Lebenslauf an [bewerbung@insirion.com](mailto:bewerbung@insirion.com).

Solltest du dich nicht 100% in dieser Position sehen, melde dich gern und gehe mit uns ins Gespräch. Lass uns hierzu eine Initiativbewerbung an [bewerbung@insirion.com](mailto:bewerbung@insirion.com) zukommen. Wir finden eine Möglichkeit für dich oder Personen aus deinem Netzwerk. Wir freuen uns auf dich!

#### DEIN ANSPRECHPARTNER:

Tobias Schächl | Recruiter  
Insirion GmbH  
Regensburger Straße 90  
92318 Neumarkt

